



Truels Damsgaard
Adm. direktør

Fri markedsadgang er afgørende

Vi oplever i denne tid såvel globale som europæiske spændinger vedrørende frihandel. Told på varegrupper og gengældelser med straf-told fra de involverede lande fylder meget i erhvervsmedierne. Og med god grund. Spændingerne på handelsfronten og de deraf følgende mulige begrænsninger på varernes bevægelighed er uheldige for en virksomhed som DLF, hvor kun nogle få procent af vores samlede afsætning sker i Danmark. Udgangspunktet for vores succes på de internationale markeder er rodfæstet i udnyttelsen af de komparative fordele, hvor varer – frø – skal produceres, hvor det kan ske bedst og mest konkurrencedygtigt.

I Europa udfordres vi af Brexit i forhold til afsætningen i Storbritannien. Markedsadgangen derovre er i dag koblet sammen med den europæiske sortliste. Det betyder, at enhver sort, der er på sortliste i et EU-land må afsættes inden for de andre EU-lande og dermed også Storbritannien. Det er tvivlsomt, om dette kan fortsætte på samme vis, efter at briterne træder ud af EU.

Derfor skal der sandsynligvis etableres et nationalt sortlistesystem fremadrettet i Storbritannien, hvilket vil blive dyrere og mere besværligt for en virksomhed som DLF, end det tidligere har været. Vi arbejder ihærdigt på at sikre, at DLF fortsat kan være den ledende

aktør på det britiske marked også efter Brexit, men vi er også indstillet på, at det vil koste omkostninger at sikre vores stærke sortposition i Storbritannien.

Samtidig giver det os en anden udfordring, at værdien af den britiske valuta er faldet. Det medfører, at vi arbejder med at sende pristigninger videre til slutkunderne i Storbritannien. Dog er det positivt, at der ikke er forventninger om, at vi vil se toldsatser på frø, selv i tilfælde af en såkaldt hård Brexit.

Globalt er der spændinger indtil videre især mellem USA og Kina, og mange varegrupper er udset til at blive ramt af toldsatser i såvel USA som Kina. Frø er dog ikke med i denne omgang. Hvorvidt samhandlen mellem USA og Europa vil blive berørt, ved vi for nuværende ikke noget om, men med en betydelig eksport fra Danmark til vort amerikanske datterselskab, er vi potentielt i farezonen.

På den korte bane håber vi snart på forårsvejr, så det frø, der lige nu ligger enten i distributionskæden eller hos slutbrugerne, kan komme i jorden. Foråret er højsæson for frøforbrug i plæner og marker, og jo kortere forårssæsonen er, jo mindre er vinduet til at afsætte vores varer.

”Spændingerne på handelsfronten og de deraf følgende mulige begrænsninger på varernes bevægelighed er uheldige”